

NIMA A Sales – 4 maanden intensief

4 Maanden

Ook in de Virtual Classroom beschikbaar

In dé verkoopopleiding NIMA A Sales leer je alle benodigde vaardigheden en kennis van het vak. Als salesprofessional moet je de juiste attitude en inhoudelijke kennis hebben om je klant te overtuigen en te helpen bij de juiste aankoopbeslissing. Gedurende 9 maanden ga je uitgebreid aan de slag met de belangrijkste verkooptheorieën, processen en persoonlijke kwaliteiten. Deze aspecten worden zowel met theorie als persoonlijke cases, oefeningen en rollenspellen vertaald naar jouw werksituatie. ICM is dé NIMA Education Partner en maakt het verschil met inspirerende en interactieve bijeenkomsten om je optimaal voor te bereiden op het NIMA examen.

Kenmerken

Studieduur: 8 dagen of 16 avonden

Investing: € 2.399

Aantal locaties: 13

Unieke voordelen

- Verrijk je CV met een hoog gewaardeerd en internationaal erkend diploma
- ICM is al jarenlang één van de meest succesvolle NIMA-opleiders in Nederland
- Na de bijeenkomsten oefen je een verkoopgesprek in examensetting, voor een optimale voorbereiding op het NIMA mondeling examen

Resultaat

- ✓ Je legt een stevige basis om als salesprofessional te kunnen werken
- ✓ Je verbetert je verkoopresultaten
- ✓ Je beheerst de essentiële onderdelen van het verkoopproces en de verkoopdiscipline
- ✓ Je begrijpt je rol als verkoper binnen de organisatie in relatie tot andere disciplines, zoals marketing, logistiek, productie en financiën
- ✓ Je hebt inzicht in het inkoopproces van de klant
- ✓ Je brengt je persoonlijke verkoopkwaliteiten naar een hoger niveau
- ✓ Je overtuigt klanten op basis van persoonlijkheid, inhoud en relatie

Vooropleiding

ICM volgt de richtlijnen van het NIMA en stelt geen specifieke eisen aan de vooropleiding. Het bezit van een diploma op HAVO/MBO-niveau is gewenst.

Studievoorbereiding

Naast de bijeenkomsten moet je tijd vrijmaken voor zelfstudie. Houd rekening met 3-4 uur voorbereiding per bijeenkomst voor de avondopleiding en 6-8 uur voorbereiding per bijeenkomst voor de dagopleiding. Houd daarnaast rekening met een extra tijdsinvestering ter voorbereiding op het examen.

Studiewijze

Voorafgaand aan de opleiding krijg je toegang tot de ICM leeromgeving waar je je voorbereidt op de opleiding en kennismakt met je medecursisten. Hier vind je ook inspirerende en inhoudelijke content.

Tijdens de opleiding NIMA A Sales staan de theorie en praktijk centraal die noodzakelijk zijn voor je ontwikkeling binnen de verkoopdiscipline. De onderwerpen die aan bod komen zijn herkenbaar doordat de docent de theorie direct koppelt aan actuele voorbeelden uit de praktijk. Via uitdagende oefeningen, rollenspellen, cases en presentaties ontwikkel je jezelf als salesprofessional.

In de module Grondslagen van de Verkoop ontwikkel je de theoretische basis die noodzakelijk is voor iedere salesprofessional. Omdat succesvolle verkoop ook nauw verbonden is met sterke persoonlijke kwaliteiten, staat in de module Professioneel Verkopen de ontwikkeling van je persoonlijke vaardigheden centraal. Je wordt in deze module optimaal voorbereid op het NIMA A Sales mondeling examen, het voeren van een salesgesprek. Naast het oefenen van het verkoopgesprek tijdens de lessen, krijg je aan het eind van de opleiding de gelegenheid om je verkoopvaardigheden in een examensetting te oefenen. De opleiding wordt verzorgd door docenten met ruime ervaring in de salespraktijk.

Programma

Module Grondslagen van de Verkoop

- Salesomgeving
- Sales en planning
- De salesfunctie
- Marketing en marktonderzoek, marketinginstrumenten
- Klantenmanagement en accountmanagement
- Inkoop en logistiek
- Financiële aspecten

Module Professioneel Verkopen

- Inleiding persoonlijke communicatie
- Opbouw verkoopgesprek
- Omgaan met verschillende klanttypen
- Onderhandelen
- Presenteren
- Telefonische verkoopgesprekken
- Klachtenbehandeling en beursvaardigheden



icm

Studiemateriaal

ICM is door NIMA benoemd als Education Partner. Hierdoor ben je ervan verzekerd dat onze opleiding NIMA A Sales voldoet aan de eisen van NIMA.

Doelgroep

Deze opleiding is voor iedereen die zich wil ontwikkelen binnen de verkoopdiscipline. Je wilt je capaciteiten op verkoopgebied vergroten om betere verkoopresultaten te behalen. Je bent reeds werkzaam in een verkoopfunctie, bijvoorbeeld als vertegenwoordiger, accountmanager of verkoop binnendienst medewerker. Of je bent van plan een carrièreswitch te maken en in de toekomst in een verkoopfunctie in te vullen.

Duur

ICM verzorgt NIMA A Sales als avond- en als dagopleiding. De avondopleiding is van 19.00 tot 22.00 uur en omvat 16 lessen. De dagopleiding is van 10.00 tot 16.00 uur en omvat 8 lessen. De gehele opleiding duurt 4 maanden. Tevens is deze opleiding volledig online te volgen via de Virtual Classroom.

De opleiding wordt gegeven in september 2022, februari 2023 en mei 2023.

Avondopleiding

Amsterdam – di ¹⁾	Den Haag – di ¹⁾	Maastricht – di ¹⁾
Arnhem – di ¹⁾	Eindhoven – di ¹⁾	Rotterdam – di ¹⁾
Breda – di ¹⁾	Enschede – di ¹⁾	Utrecht – di ¹⁾
Den Bosch – di ¹⁾	Groningen – di ¹⁾	Zwolle – di ¹⁾

Dagopleiding

Amsterdam – vr – za ¹⁾	Eindhoven – vr – za ¹⁾	Utrecht – vr – za ¹⁾
Arnhem – vr – za ¹⁾	Groningen – vr – za ¹⁾	Zwolle – vr – za ¹⁾
Breda – vr – za ¹⁾	Rotterdam – vr – za ¹⁾	

1) Je kunt zelf een dag kiezen.

Vervolgopleiding

NIMA B Sales en NIMA A Marketing

Diploma

Dé basis om als salesprofessional aan de slag te gaan.

De opleiding NIMA A Sales leidt je op voor het behalen van het officiële NIMA diploma:

- NIMA A Sales diploma

Het volledige NIMA A Sales examen bestaat uit twee delen: NIMA A1 en NIMA A2. Het A1 examen is een digitaal examen en bestaat uit meerkeuzevragen. In het mondeling A2 examen worden je praktische vaardigheden voor het verkoopgesprek getoetst. Een eenmalige afname van deze examens is bij de opleiding inbegrepen.

De examens worden afgenomen door het NIMA. Via de verkregen examenvoucher meld je je hiervoor bij NIMA aan. Bij een voldoende resultaat word je ingeschreven in het officiële NIMA-register. Neem voor overige vragen over het examen contact op met NIMA op telefoonnummer 020 – 503 93 00 of kijk op www.nima.nl.

Investeren

De investering bedraagt € 2.399 en bestaat uit:

- Leskosten: € 1.575 (of 3 termijnen à € 549)
– Inclusief extra oefening verkoopgesprek: € 100
- Lesmateriaal: € 150
- NIMA examen A1: € 275*
- NIMA examen A2: € 399*

* Per 1 april 2023 verhoogt NIMA de examenprijzen. Het A1 examen wordt verhoogd naar € 300,- en het A2 examen naar € 440,-. Dit betekent dat de nieuwe examenprijzen in rekening worden gebracht als je je inschrijft voor de opleiding die start na 1 april 2023.

Dit bedrag is excl. € 37,50 per dag voor het dagarrangement of € 10 per avond voor het avondarrangement. Alle prijzen zijn onder voorbehoud, bekijk de website voor actuele informatie. De totale investering is excl. btw. Vrijstelling van btw is mogelijk. Zie voor meer informatie www.icm.nl/btw.

Advies & inschrijving

Bekijk de meest actuele data en informatie op onze website.

-  Persoonlijk studieadvies 030 – 29 19 888
-  Offerte aanvragen of inschrijven www.icm.nl/nima-s-9m

Deze opleiding biedt ICM ook In Company aan (www.icm.nl/ maatwerk).